



# Technico-Commercial H/F

## ► TYVA Energie en bref :

TYVA Energie conçoit et fabrique les batteries lithium **"Made in France" les plus légères du marché.**

Nos terrains d'innovation et de développement commercial sont variés : la mobilité électrique, la robotique, le stockage d'énergie, le mobilier urbain ; les besoins en énergie autonome sont nombreux. TYVA Energie est en forte croissance et réunit aujourd'hui 20 salariés (Développement Commercial, Production, R&D, Industrialisation, BE Electronique & Software, Laboratoire de tests). Et comme vous le suggère cette annonce, nous recherchons activement un **Technico-Commercial H/F** pour soutenir notre développement en France.

## ► Ce que nous souhaitons partager avec vous :

- L'envie de travailler dans le domaine de l'énergie et de la mobilité électrique,
- La passion pour l'électronique et l'électrotechnique,
- La collaboration avec une équipe commerciale performante et dynamique,
- Un travail **collaboratif** et nos expériences partagées sur des projets innovants,
- La responsabilité de développer nos marchés et notre chiffre d'affaires en France, après une formation à nos produits et à nos méthodes de ventes (déplacements 3 à 5 jours par mois),
- Notre envie de réussir et de contribuer à progresser ensemble dans une **ambiance chaleureuse** professionnelle et entrepreneuriale.

## ► Ce que vous souhaitez partager avec nous :

- **Votre expérience de vente acquise en BtoB dans le secteur industriel depuis 3 ans**, dans des activités de développement ou de fabrication, dans le domaine électrique et/ou électronique,
- Votre intérêt pour la vente de produits techniques innovants,
- **Vos qualités relationnelles, votre dynamisme et votre fort investissement** pour réussir les challenges.

## ► Les informations qui pourraient vous manquer :

- Diplôme requis : Bac +2 ou Bac +3 **dans le domaine électrique et/ou électronique**,
- Vous pensez que la tech et vie au vert sont compatibles ? Nous aussi ! Nous sommes installés dans un bâtiment moderne et confortable à Annonay (07),
- Contrat CDI temps plein 39 heures basé à Annonay, le package de la rémunération se compose d'un salaire fixe brut de 35k€ complété d'une rémunération variable sur objectifs qui vous permettra d'atteindre une rémunération globale entre **70 et 85k€ bruts annuels**, **le mercredi après-midi ou vendredi après-midi est libéré.**

**C'est avec attention que Morgane en charge du recrutement prendra connaissance de vos réalisations et de vos motivations** ✉ [morgane.vallat@tyva-energie.com](mailto:morgane.vallat@tyva-energie.com)

Si vous avez besoin d'informations complémentaires sur l'entreprise ou sur Annonay, vous pouvez la contacter directement au **04.26.30.80.79** ou prendre connaissance des informations suivantes :



[TYVA Energie recrutement](#)



[TYVA Energie en vidéo](#)

