



Chargé(e) d'affaires batterie

► TYVA Energie en bref :

TYVA Energie conçoit et fabrique les batteries lithium **"Made in France" les plus légères du marché.**

Nos terrains d'innovation et de développement commercial sont variés : la mobilité électrique, la robotique, le stockage d'énergie, le mobilier urbain ; les besoins en énergie autonome sont nombreux. TYVA Energie est en forte croissance et réunit aujourd'hui 20 salariés (Développement Commercial, Production, R&D, Industrialisation, BE Electronique & Software, Laboratoire de tests). Et comme vous le suggère cette annonce, nous recherchons activement un/e Chargé/e d'Affaires pour accompagner notre équipe commerciale et nos clients dans leurs projets batterie Lithium.

En partant de l'analyse du cahier des charges de nos clients, nous vous proposons de leur apporter la meilleure solution technique, d'établir l'offre de prix et d'être leur référent technique jusqu'à la livraison, en vous assurant de la réussite de son projet.

► Ce que nous souhaitons partager avec vous :

- L'envie de travailler dans le domaine de l'énergie et de la mobilité électrique en B2B secteur industriel,
- La collaboration avec une équipe commerciale performante et dynamique et l'équipe chef de projets pointue et expérimentée, pour proposer aux clients des produits ou des services en veillant à la viabilité et à la rentabilité commerciale,
- La coordination et la réalisation des projets en assurant l'interface entre les services internes et les clients,
- Un travail **collaboratif** et nos expériences partagées sur des projets innovants,
- Notre envie de réussir et de contribuer à progresser ensemble dans une **ambiance chaleureuse** professionnelle et entrepreneuriale.

► Ce que vous souhaitez partager avec nous :

- Votre **expérience reconnue** d'au moins 3 ans dans le domaine de la gestion de projets industriels en B to B, des batteries, ou électrique, électronique embarquée, dans le domaine automobile, aéronautique, ou robotique,
- Votre anglais technique,
- Votre **efficacité** pour gérer les projets et les priorités, votre **rigueur** pour atteindre les **attentes clients**,
- Vos **qualités relationnelles**, votre **dynamisme** et votre **fort investissement** pour réussir les challenges.

► Les informations qui pourraient vous manquer :

- Diplôme requis : Formation de niveau Bac +5, Diplôme d'école d'ingénieurs,
- Vous pensez que la tech et vie au vert sont compatibles ? Nous aussi ! Nous sommes installés dans un bâtiment moderne et confortable à Annonay (07),
- Contrat CDI 39 heures temps plein basé à Annonay, salaire entre 30k€ et 55k€ selon profil, **le mercredi après-midi ou vendredi après-midi est libéré.**

C'est avec attention que Morgane en charge du recrutement prendra connaissance de vos motivations ✉ morgane.vallat@tyva-energie.com

Si vous avez besoin d'informations complémentaires sur l'entreprise ou sur Annonay, vous pouvez la contacter directement au **04.26.30.80.79** ou prendre connaissance des informations suivantes :



[TYVA Energie recrutement](#)



[TYVA Energie en vidéo](#)

